



SOCIEDAD MINERA CORONA S.A.

**ANALISIS Y DISCUSIÓN DE LA GERENCIA, ACERCA DE LOS RESULTADOS
DE LAS OPERACIONES Y DE LA SITUACIÓN ECONOMICA Y FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA
PARA EL PERIODO DE TRES Y SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DEL 2017**

TABLA DE CONTENIDOS

1. INTRODUCCIÓN	3
2. VISIÓN Y ESTRATEGIA DEL NEGOCIO	3
3. PUNTOS RESALTANTES PARA LOS PERIODOS DE TRES MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DEL 2017	3
4. RESULTADOS DE LAS OPERACIONES.....	4
5. RESULTADOS FINANCIEROS.....	7
6. LIQUIDEZ Y FUENTES DE FINANCIAMIENTO	9
7. PERSPECTIVAS.....	10
8. INSTRUMENTOS FINANCIEROS Y RIESGOS RELACIONADOS	11
9. OTROS RIESGOS E INCERTIDUMBRES	17
10. INDICADORES FINANCIEROS FUERA DEL MARCO DE LAS NIIF.....	16
11. PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES Y USO DE ESTIMACIONES.....	18
12. DECLARACIONES SOBRE EL FUTURO	18



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017
(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

1. INTRODUCCIÓN

El presente Análisis y Discusión de la Gerencia (ADG) debe ser leído de manera conjunta con los estados financieros no auditados de Sociedad Minera Corona S.A. (en adelante la "Compañía") para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017 y las notas relacionadas con los mismos, que han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el International Accounting Standards Board ("IASB"). Referencias a "US\$" son al dólar americano y a "S/." son al sol peruano. Todos los cuadros están expresados en miles de dólares salvo se exprese lo contrario.

Se advierte a los lectores que este ADG contiene información y declaraciones prospectivas. Se invita a los lectores a leer la sección de "declaraciones sobre el futuro" que están sujetas a factores de riesgo incluidas en una nota de precaución en el punto 12 de este documento. La Compañía utiliza los indicadores financieros fuera del marco de las NIIF de Cash Cost por onza de equivalente de plata vendido, Cash Cost por libra equivalente de cobre vendido, All-In Sustaining Cash Cost por onza equivalente de plata vendido, All-In Sustaining Cash Cost por libra equivalente de cobre vendido, y EBITDA ajustado. Para una descripción de estos indicadores financieros fuera del marco de las NIIF ver la discusión en "Indicadores Financieros fuera del Marco de la NIIF" en el punto 10 de este ADG.

Las acciones comunes (MINCORC1) y de inversión (MINCORI1) de la Compañía están inscritas en el Registro Público de Valores de la Superintendencia de Mercado de Valores.

2. VISIÓN Y ESTRATEGIA DEL NEGOCIO

Sociedad Minera Corona S.A. fue constituida en el Perú el 26 de abril de 1993, y se dedica a la exploración y explotación de derechos mineros propios y de terceros, para la producción y comercialización de concentrados de cobre, plomo y zinc, con contenidos de plata y oro.

El enfoque estratégico de la Compañía es continuar produciendo metales preciosos y metales básicos con un bajo costo a través de su mina polimetálica Yauricocha. La Compañía considera que el potencial geológico de Yauricocha es significativo y ha venido realizando a la fecha un extenso programa de exploración y desarrollo desde hace tres años, no solo para incrementar las reservas en la Mina Central sino también para descubrir nuevos depósitos dentro de sus propiedades. Con el reciente descubrimiento de la zona Esperanza, la Compañía cree que hay un gran potencial para futuros descubrimientos, los cuales incrementarán su base de reservas.

La Compañía está comprometida a continuar su crecimiento de una manera disciplinada y responsable, cumpliendo con altos estándares y políticas de seguridad y medioambientales, para honrar dicho compromiso.

La política medioambiental de la Compañía tiene como objetivos prevenir la contaminación, minimizar el posible impacto ambiental que sus operaciones pudieran provocar y rehabilitar de manera gradual las áreas en donde hubiera algún impacto de las mismas.

Además, la Compañía participa en diversos planes de apoyo social con diversas comunidades vecinas en Yauricocha como parte de su compromiso de responsabilidad social empresarial.

3. PUNTOS RESALTANTES PARA LOS PERIODOS DE TRES (3) Y SEIS (6) MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DEL 2017:

Financieros

- Ingresos por ventas de US\$37.9 millones para el segundo trimestre del 2017 comparados con US\$23.4 millones para el mismo periodo del 2016. Ingresos por ventas de US\$76.4 millones para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio de 2017 comparados con US\$35.9 millones para el mismo periodo de 2016. El aumento en las ventas durante el segundo trimestre y seis meses terminados del año 2017 en comparación con los mismos periodos del año 2016



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

se debió principalmente al aumento en las toneladas procesadas de 16%, mejores leyes de cabeza de cobre y zinc, mejores recuperaciones para todos los metales, excepto oro, y al aumento en los precios de plata, cobre, plomo, zinc y oro de 11%, 5%, 23%, 39% y 7%, respectivamente.

- EBITDA ajustado de US\$18.9 millones para el segundo trimestre del 2017 comparado con EBITDA ajustado de US\$5.3 millones para el mismo periodo del 2016. EBITDA ajustado de US\$39.4 millones para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio del 2017 comparado con US\$6.2 millones para el mismo periodo del 2016. El EBITDA ajustado del segundo trimestre y seis (6) meses terminado del 2017 fue mejor comparado con el mismo periodo del 2016 debido principalmente a los mejores ingresos de la Compañía, explicados anteriormente.
- Flujo de caja operativo antes de movimientos en capital de trabajo de US\$19.0 millones para el segundo trimestre de 2017 comparado con US\$5.3 millones para el mismo periodo del 2016. Flujo de caja operativo antes de movimientos en capital de trabajo de US\$39.4 millones para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio del 2017 comparado con US\$6.3 millones para el mismo periodo del 2016. El flujo de caja operativo antes de movimientos en capital de trabajo fue mejor debido principalmente a los mejores ingresos de la Compañía.
- Impuestos totales de US\$5.2 millones para el segundo trimestre del 2017 comparado con US\$0.3 millones para el mismo periodo del 2016. Impuestos totales de US\$ 9.7 millones para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio de 2017 comparados con US\$0.3 millones para el mismo periodo de 2016. Los impuestos totales aumentaron en el segundo trimestre y primer seis meses del 2017 comparado con los mismos periodos del 2016 debido principalmente a los mejores ingresos para la Compañía.
- Utilidad neta de US\$9.8 millones o US\$0.271 por acción para el segundo trimestre del 2017 comparada con utilidad neta de US\$3.3 millones o US\$0.091 por acción para el mismo periodo del 2016. Utilidad neta de US\$21.6 millones o US\$0.602 por acción para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio del 2017 comparada con utilidad neta de US\$1.9 millones o US\$0.052 por acción para el mismo periodo del 2016.
- Efectivo y equivalente de efectivo por US\$29.6 millones al 30 de junio del 2017 comparado contra US\$36.9 millones al 31 de diciembre de 2016. El efectivo y equivalente de efectivo ha disminuido en US\$7.3 millones producto de la generación de flujo de caja operativo de US\$27.9 millones, contrarrestado por el pago de actividades de inversión de US\$8.7 millones, pagos de obligaciones financieras e intereses de US\$4.0M, pagos de préstamos a relacionadas de US\$12.9M, y pagos de dividendos de US\$9.6 millones.
- All-In Sustaining Cash Cost por oz equivalente de plata vendido fue US\$13.47 por el segundo trimestre del 2017 comparado a US\$14.72 del mismo periodo del 2016. All-In Sustaining Cash Cost por oz equivalente de plata vendido fue US\$12.05 por el periodo de seis (6) meses terminado el 30 de junio del 2017 comparado a US\$14.90 del mismo periodo del 2016.

Operaciones

- Producción de 448 mil oz de plata en el segundo trimestre del 2017 comparado a 463 mil oz de plata para el mismo periodo del 2016. Producción de 947 mil oz de plata para el periodo de seis (6) meses terminado el 30 de junio del 2017 comparado a 746 mil oz de plata para el mismo periodo del 2016;
- Producción de 2.2 millones lb de cobre en el segundo trimestre del 2017 comparado a 1.0 millones lb para el mismo periodo del 2016. Producción de 5.0 millones lb de cobre para el periodo de seis (6) meses terminado el 30 de junio del 2017 comparado a 2.8 millones lb para el mismo periodo del 2016;
- Producción de 8.0 millones lb de plomo en el segundo trimestre del 2017 comparado a 9.6 millones lb para el mismo periodo del 2016. Producción de 16.4 millones lb de plomo para el periodo de seis (6) meses terminado el 30 de junio del 2017 comparado a 16.5 millones lb para el mismo periodo del 2016;



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

- Producción de 18.3 millones lb de zinc en el segundo trimestre del 2017 comparado a 13.7 millones lb para el mismo periodo del 2016. Producción de 30.7 millones lb de zinc para el periodo de seis (6) meses terminado el 30 de junio del 2017 comparado a 24.0 millones lb para el mismo periodo del 2016; y
- Producción de 566 oz de oro en el segundo trimestre del 2017 comparado a 1,236 oz para el mismo periodo del 2016. Producción de 1,344 oz de oro para el periodo de seis (6) meses terminado el 30 de junio del 2017 comparado a 2,299 oz para el mismo periodo del 2016.

4. RESULTADOS DE LAS OPERACIONES

La Compañía opera el centro minero Yauricocha que incluye una mina subterránea que se encuentra ubicada en la provincia de Yauyos, en la sierra de Lima. El centro minero Yauricocha abarca 18,778 hectáreas que incluyen veinte (20) kilómetros de la productiva falla Yauricocha, una de las mayores estructuras de mineral en dicha zona del centro del Perú. El centro minero está ubicado a una altura promedio de 4,600 metros sobre el nivel del mar, y ha venido siendo explotado de manera continua por más de sesenta (60) años. El mineral es procesado en la planta concentradora de Chumpe, ubicada en el mismo centro minero, usando una combinación de chancado, molienda y flotación. A lo largo de los últimos años se han procesado de manera consistente entre 2,000 y 2,700 toneladas diarias. El mineral es tratado en dos circuitos diferentes y a su vez es extraído de tres tipos diferentes de depósitos que son:

1. Depósito polimetálico, que contiene plata, plomo, oro, cobre y zinc;
2. Depósito de plomo, que contiene plata, plomo y oro;
3. Depósito de cobre, que contiene plata, cobre, plomo y oro.

La perforación en la mina y áreas próximas a la misma, está enfocada en convertir los recursos minerales en reservas probadas y probables y es conducida a través de una combinación de taladros propios de la Compañía y de terceros.

El siguiente cuadro muestra los resultados de producción en Yauricocha para los periodos de tres (3) y seis (6) meses terminados el 30 de junio del 2017 y 2016 respectivamente:

Producción Yauricocha	Tres meses terminados			Seis meses terminados		
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	% Var.	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	% Var.
Toneladas Procesadas	237,912	215,510	10%	489,092	423,090	16%
Producción Diaria	2,719	2,463	10%	2,795	2,418	16%
Leyes						
Plata (g/t)	76.08	107.34	-29%	78.80	91.09	-13%
Cobre	0.69%	0.39%	77%	0.75%	0.57%	33%
Plomo	1.81%	2.93%	-38%	1.79%	2.62%	-32%
Zinc	3.88%	3.30%	18%	3.74%	2.99%	25%
Oro (g/t)	0.49	0.64	-24%	0.52	0.64	-18%
Recuperaciones						
Plata	76.97%	62.26%	24%	76.43%	60.23%	27%
Cobre	60.65%	51.98%	17%	61.39%	53.44%	15%
Plomo	84.32%	68.49%	23%	85.15%	67.50%	26%
Zinc	89.84%	87.53%	3%	89.48%	85.97%	4%
Oro	15.21%	27.79%	-45%	16.33%	26.60%	-39%
Producción						
Plata (000 oz)	448	463	-3%	947	746	27%
Cobre (000 lb)	2,192	959	129%	4,975	2,822	76%
Plomo (000 lb)	8,010	9,550	-16%	16,392	16,494	-1%
Zinc (000 lb)	18,268	13,708	33%	36,041	23,989	50%
Oro (oz)	566	1,236	-54%	1,344	2,299	-42%
Plata Equivalente (000 oz) ⁽¹⁾	2,077	1,816	14%	4,278	3,248	32%
Cobre Equivalente (000 oz) ⁽¹⁾	17,761	15,535	14%	36,590	27,781	32%

⁽¹⁾ Onzas de plata equivalente & libras de cobre equivalente han sido calculadas usando los siguientes precios de metales: \$19.50/oz Ag, \$2.28/lb Cu, \$0.85/lb Pb, \$1.05/lb Zn, \$1,369/oz Ag.



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

La mineralización de Yauricocha está localizada en tres (3) zonas: la zona de Óxidos de Plomo, la zona de Óxidos de Cobre y los cuerpos polimetálicos.

La Mina Yauricocha logró la segunda productividad más alta en la historia de la mina, de 237,912 toneladas, en el Q2 2017, representando un incremento del 10% comparado al Q2 2016. El incremento del 14% en la producción de metales en el Q2 2017 fue impulsada por una mayor productividad en planta, mejores leyes en cobre y zinc, y mayores recuperaciones en todos los metales, con excepción al oro. La Compañía continúa viendo mejoras en la producción de metales como resultado de la instalación de un guinche de mayor capacidad y de la exploración positiva y resultados positivos de la perforación infill logrados en los últimos 12 meses.

La continua producción de zonas de minerales de leyes altas, incluyendo la zona Esperanza y la de Cuerpos Chicos, nos ha permitido continuar con el incremento de la productividad y de mejorar las leyes, resultando en una mayor producción de metales equivalentes. La Compañía también ha visto un incremento en la producción de cobre (77%) y zinc (18%), mientras que la producción de plata, plomo y oro disminuyó debido a más óxidos de cobre y ningún óxido de plomo procesado durante el Q2 2017. La gerencia cree que la productividad y la producción de metales permanecerá estable el resto del año.

La transición hacia el nuevo sistema de izaje con mayor capacidad en el nivel 720 ha sido exitosa. Los beneficios de este nuevo sistema incluyen ahorro en los costos, menor distancia de traslado de cargas, mejores tiempos empleados en estas operaciones, ciclos mejorados de trabajo y menos cable de guinche en movimiento en el elevador.

La Compañía ha tenido éxito en su intento de minar zonas con mejor calidad de mineral, muestra de ello es que se ha tenido un aumento de 32% en las onzas de plata equivalente incrementando solo 16% de las toneladas. La Compañía espera mantener este éxito en todas sus áreas de minado incluida esperanza, lo que se espera permita seguir incrementando las onzas de plata equivalente.

En definitiva, cabe destacar el éxito logrado en la exploración de nuevas áreas, como los recientes descubrimientos de las potenciales extensiones de las zonas de Cuye y Mascota en nuestra mina de Yauricocha. Estos hallazgos, combinado con nuestro programa de optimización de producción, permitirán a la Compañía continuar en un camino sólido de mayor producción y crecimiento de los recursos en el futuro previsible.

(expresado en miles de Dólares Americanos, salvo se indique lo contrario)	3 Meses Terminados		6 Meses Terminados	
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016
Ingresos de Producción Netos por Tonelada Procesada	152.66	102.30	155.37	87.53
Cash Cost por Tonelada Procesada	64.63	55.41	61.13	55.36
Margen Bruto por tonelada procesada	88.03	46.89	94.24	32.18
Cash Cost por oz equivalente de plata vendido	8.49	9.60	7.95	9.24
Cash Cost por lb equivalente de cobre vendido	0.99	1.12	0.93	1.08
All-In Sustaining Cash Cost por oz. equivalente de plata vendido	13.47	14.72	12.05	14.90
All-In Sustaining Cash Cost por lb equivalente de cobre vendido US\$	1.57	1.72	1.41	1.74

(1) Onzas equivalente de plata y libras equivalente de cobre han sido calculadas usando los siguientes precios de metales: \$19.50/oz Ag, \$2.28/lb Cu, \$1.05/lb Zn, \$0.85/lb Pb, \$1.369/oz Au.

Durante el segundo trimestre del 2017, el Cash Cost por tonelada procesada de mineral de Corona alcanzó un total de US\$64.63, mayor al costo de US\$55.41 registrado en el mismo periodo del 2016. El Cash Cost por oz equivalente de plata vendido fue US\$8.49 por el segundo trimestre del 2017 comparado a US\$9.60 del mismo periodo del 2016. All-In Sustaining Cash Cost por oz equivalente de plata vendido fue US\$13.47 por el segundo trimestre del 2017 comparado a US\$14.72 del mismo periodo del 2016.

La disminución en los costos AISC anuales por onza equivalente pagable de plata durante el segundo trimestre del 2017 se debió a un incremento en onzas equivalentes pagables de plata a consecuencia de una mayor productividad en producción disponible de zonas con mejores leyes en la Mina. Igualmente, se incurrió en menores costos de tratamiento y refinado en el segundo trimestre del 2017



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

a consecuencia de haber logrado mejores términos dentro de las renegociaciones de contratos de ventas con nuestros compradores, que compensaron algunos de los costos AISC de capital adicionales, y de los costos relacionados a la mecanización y a la implementación de los controles de aguas implementados en la Mina durante el 2016.

5. RESULTADOS FINANCIEROS

El siguiente es un resumen y discusión de determinados resultados financieros para el periodo de tres (3) meses terminados el 31 de marzo del 2017 y del 2016:

(expresado en miles de Dólares Americanos, salvo se indique lo contrario)	Tres meses terminados		Seis meses terminados	
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016
Ventas	\$ 37,859	\$ 23,409	\$ 76,360	\$ 35,909
EBITDA ajustado ¹	18,875	5,272	39,421	6,182
Flujo de caja operativo antes de movimientos en capital de trabajo	18,986	5,259	39,403	6,336
Ganancia Bruta	17,502	5,989	37,418	7,674
Impuestos totales	(5,184)	(287)	(9,742)	(324)
Ganancia neta del ejercicio	9,761	3,274	21,643	1,888
Ingresos neto por Tonelada Procesada ¹	152.66	102.30	107.95	87.53
Cash Cost por Tonelada Procesada ¹	64.63	55.41	55.78	55.36
Cash Cost por oz equivalente de plata vendido ^{1,2}	8.49	9.60	7.95	9.24
All-In Sustaining Cash Cost por oz. equivalente de plata vendido ^{1,2}	13.47	14.72	12.05	14.90
Cash Cost por lb equivalente de cobre vendido ^{1,2}	0.99	1.12	0.93	1.08
All-In Sustaining Cash Cost por lb equivalente de cobre vendido ^{1,2}	US\$ 1.57	1.72	1.41	1.74

(expresado en miles de Dólares Americanos, salvo se indique lo contrario)	Junio 30, 2017	Diciembre 31, 2016
Efectivo y equivalentes al efectivo	\$ 29,624	\$ 36,877
Total de Activos	136,599	128,769
Total Pasivos	58,007	62,254
Patrimonio	78,592	66,515

(1) Ver nota 11 "Indicadores Fuera del Marco de las NIIF"

(2) Onzas equivalente de plata vendido y libras equivalente de cobre vendido han sido calculadas usando los siguientes precios de metales: \$19.50/oz Ag, \$2.28/lb Cu, \$1.05/lb Zn, \$0.85/lb Pb, \$1.369/oz Au.

Ventas

Ingresos por ventas de US\$37.9 millones para el segundo trimestre del 2017 comparados con US\$23.4 millones para el mismo periodo del 2016. Ingresos por ventas de US\$76.4 millones para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio de 2017 comparados con US\$35.9 millones para el mismo periodo de 2016. El aumento en las ventas durante el segundo trimestre y seis meses terminados del año 2017 en comparación con los mismos periodos del año 2016 se debió principalmente al aumento en las toneladas procesadas de 16%, mejores leyes de cabeza de cobre y zinc, mejores recuperaciones para todos los metales, excepto oro, y al aumento en los precios de plata, cobre, plomo, zinc y oro de 11%, 5%, 23%, 39% y 7%, respectivamente.

La implementación de mejores prácticas y mecanización en la mina, junto con la entrada en operación de Esperanza, nos ha permitido obtener aumentos de producción durante el primer y segundo trimestres del 2017, a pesar de la parada de la planta durante Noviembre del 2016 para la instalación del nuevo sistema de izaje.

Las onzas vendidas de plata han disminuido un 3%, las libras vendidas de zinc han aumentado un 39%, las libras vendidas de cobre han aumentado en 39%, las libras vendidas de plomo han aumentado un 1% mientras que las onzas de oro vendidas han disminuido un 93% en el primer trimestre del 2017 en comparación con el mismo periodo del 2016.



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

Los metales vendidos son los siguientes:

Metales Vendidos	Tres meses terminados			Seis meses terminados		
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	% Var.	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	% Var.
Plata (000 oz)	397	408	-3%	814	599	36%
Cobre (000 lb)	2,204	1,585	39%	4,595	2,572	79%
Plomo (000 lb)	8,249	8,142	1%	15,875	13,722	16%
Zinc (000 lb)	16,082	11,595	39%	30,664	20,374	51%
Oro (oz)	46	623	-93%	308	1,065	-71%
Plata Equivalente (000 oz) ⁽¹⁾	1,884	1,617	17%	3,716	2,670	39%
Cobre Equivalente (000 lb) ⁽¹⁾	16,114	13,824	17%	31,785	22,833	39%

⁽¹⁾ Onzas de plata equivalente & libras de cobre equivalente han sido calculadas usando los siguientes precios de metales: \$19.50/oz Ag, \$2.28/lb Cu, \$0.85/lb Pb, \$1.05/lb Zn, \$1,369/oz Ag.

Los precios realizados por mineral son los siguientes:

(En dólares americanos)	Tres meses terminados			Seis meses terminados		
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	Var (%)	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	Var (%)
Precio Plata (oz)	\$ 17.22	\$ 17.08	1%	\$ 17.47	\$ 15.78	11%
Precio Cobre (lb)	\$ 2.58	\$ 2.15	20%	\$ 2.63	\$ 2.51	5%
Precio Zinc (lb)	\$ 1.20	\$ 0.86	40%	\$ 1.24	\$ 0.89	39%
Precio Plomo (lb)	\$ 0.99	\$ 0.79	25%	\$ 1.01	\$ 0.82	23%
Precio Oro (oz)	\$ 1,265	\$ 1,246	2%	\$ 1,243	\$ 1,161	7%

Costo de ventas

El costo de ventas para el segundo trimestre del 2017 fue de US\$20.4 millones comparado con US\$17.4 millones durante el mismo periodo del 2016. Para el periodo de seis (6) meses terminados al 30 de junio del 2017, la compañía reporto costo de ventas de US\$38.9 millones comparado con US\$28.2 para el mismo periodo del 2016. El incremento en el costo de ventas se debió principalmente debido al aumento en producción y ventas durante al primer seis meses del 2017 comparado al mismo periodo en 2016.

EBITDA ajustado

EBITDA ajustado de US\$18.9 millones para el segundo trimestre del 2017 comparado con EBITDA ajustado de US\$5.3 millones para el mismo periodo del 2016. EBITDA ajustado de US\$39.4 millones para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio del 2017 comparado con US\$6.2 millones para el mismo periodo del 2016. El EBITDA ajustado del segundo trimestre y seis (6) meses terminado del 2017 fue mejor comparado con el mismo periodo del 2016 debido principalmente a los mejores ingresos de la Compañía, explicados anteriormente.

Flujo de caja operativo antes de movimientos en capital de trabajo

Flujo de caja operativo antes de movimientos en capital de trabajo de US\$19.0 millones para el segundo trimestre de 2017 comparado con US\$5.3 millones para el mismo periodo del 2016. Flujo de caja operativo antes de movimientos en capital de trabajo de US\$39.4 millones para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio del 2017 comparado con US\$6.3 millones para el mismo periodo del 2016. El flujo de caja operativo antes de movimientos en capital de trabajo fue mejor debido principalmente a los mejores ingresos de la Compañía.



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

Los detalles de los movimientos en capital de trabajo se presentan a continuación:

(expresado en miles de Dólares Americanos)	Seis meses terminados	
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016
Movimiento en capital de trabajo		
Cuentas por cobrar comerciales	\$ (4,816)	\$ (4,501)
Otras cuentas por cobrar y otros activos	(754)	(380)
Impuesto a las ganancias por pagar	-	298
Inventarios	(640)	834
Cuentas por pagar comerciales	160	1,040
Provisión por beneficios a los empleados	593	(846)
Otras obligaciones	2,338	(197)
Total	\$ (3,119)	\$ (3,752)

Efectivo y equivalente de efectivo por US\$29.6 millones al 30 de junio del 2017 comparado contra US\$36.9 millones al 31 de diciembre de 2016. El efectivo y equivalente de efectivo ha disminuido en US\$7.3 millones producto de la generación de flujo de caja operativo de US\$27.9 millones, contrarrestado por el pago de actividades de inversión de US\$8.7 millones, pagos de obligaciones financieras e intereses de US\$4.0M, pagos de préstamos a relacionadas de US\$12.9M, y pagos de dividendos de US\$9.6 millones.

Impuestos Totales

Impuestos totales de US\$5.2 millones para el segundo trimestre del 2017 comparado con US\$0.3 millones para el mismo periodo del 2016. Impuestos totales de US\$ 9.7 millones de para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio de 2017 comparados con US\$0.3 millones para el mismo periodo de 2016. Los impuestos totales aumentaron en el segundo trimestre y primer seis meses del 2017 comparado con los mismos periodos del 2016 debido principalmente a los mejores ingresos para la Compañía.

Utilidad Neta

Utilidad neta de US\$9.8 millones o US\$0.271 por acción para el segundo trimestre del 2017 comparada con utilidad neta de US\$3.3 millones o US\$0.091 por acción para el mismo periodo del 2016. Utilidad neta de US\$21.6 millones o US\$0.602 por acción para el periodo de seis (6) meses terminado al 30 de junio del 2017 comparada con utilidad neta de US\$1.9 millones o US\$0.052 por acción para el mismo periodo del 2016.

6. LIQUIDEZ Y FUENTES DE FINANCIAMIENTO

Liquidez

Los objetivos financieros de la Compañía, son los de mantener la liquidez suficiente para cumplir con los requerimientos operacionales regulares, continuar con el desarrollo y exploración de sus propiedades mineras, ejecutar iniciativas estratégicas de crecimiento y minimizar el costo de dicho capital para proveer de un retorno adecuado a sus inversionistas. Con la finalidad de facilitar la administración de dichos requerimientos de capital, se preparan presupuestos anuales, los cuales son actualizados periódicamente de acuerdo con los cambios en los factores que los determinan, algunos de los cuales escapan al control de la Compañía. Al evaluar su liquidez, la Compañía toma en cuenta sus flujos de efectivo operativos proyectados, gastos de capital y su efectivo y equivalentes de efectivo. El Directorio de la Compañía revisa mensualmente los resultados alcanzados versus el presupuesto.



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

Política de Distribución de Dividendos

El 24 de agosto de 2012, se aprobó la política de dividendos de la Compañía, la cual establece que las utilidades distribuibles de cada ejercicio, luego de efectuar la reserva legal, podrán ser distribuidas como dividendos, sujeto en cualquier caso a los requerimientos de inversión y de financiamiento de la sociedad, y a su situación patrimonial o financiera. Lo anterior es sin perjuicio de lo establecido en el artículo 231 de la Ley General de Sociedades. El porcentaje de las utilidades distribuibles a ser repartidas como dividendo, así como la oportunidad en que se efectuará su pago, será determinado por la junta general de accionistas o, en caso de delegación, por el Directorio.

Asimismo, establece que las utilidades acumuladas no distribuidas de un ejercicio se mantendrán en una cuenta de utilidades de libre disposición, pudiendo ser capitalizadas, total o parcialmente, por decisión de la junta general de accionistas o del directorio, en caso de delegación, de requerirlo así la situación patrimonial o financiera de la empresa.

La política de dividendos de la Compañía finalmente indica que la sociedad podrá distribuir dividendos a cuenta (i) con cargo a las utilidades generadas a lo largo del año en curso sobre la base de balances parciales que reflejen su existencia, y cuyas fechas de corte hayan sido establecidas por el Directorio, y (ii) siempre que exista caja libre disponible luego de que el Directorio haya determinado y considerado los requerimientos de caja de la sociedad para cubrir su programa de inversiones y sus requerimientos de financiamiento, así como el flujo de caja proyectado de la empresa. Se delega en el directorio la facultad de pagar dividendos a cuenta, así como determinar los montos y oportunidades en las que se efectuarán, teniendo en cuenta los factores antes indicados.

El 01 de marzo de 2017, el Directorio, por encargo de la Junta General de Accionistas, acordó distribuir dividendos por el saldo de las utilidades acumuladas de los ejercicios 2012, 2013 y parte del 2014 por US\$ 2,566,117, siendo el dividendo por acción US\$ 0.07132179 que fueron pagados el 24 de marzo de 2017.

El 04 de abril de 2017, el Directorio, por encargo de la Junta General de Accionistas, acordó distribuir dividendos por el saldo de las utilidades acumuladas del 2014 y parte del 2015 por US\$ 7,000,000, siendo el dividendo por acción de US\$ 0.19462174 que fueron pagados el 04 de mayo de 2017.

El impuesto a los dividendos y otras formas de distribución de utilidades que acuerden las personas jurídicas a favor de personas naturales y jurídicas no domiciliadas estará afecta a la tasa de 5% aplicable a partir del 1 de enero de 2017.

A los resultados acumulados u otros conceptos susceptibles de generar dividendos gravados, a que se refiere el artículo 24°- A de la Ley, obtenidos entre el 1 de enero de 2015 y el 31 de diciembre de 2016 que formen parte de la distribución de dividendos o de cualquier otra forma de distribución de utilidades se les aplicará la tasa de 6.8%, salvo al supuesto establecido en el inciso g) del artículo 24°- A de la Ley al cual se le aplicará la tasa del 4.1%.

7. PERSPECTIVAS

La Compañía continúa con la construcción de los siguientes componentes que permitirán garantizar el incremento de las preparaciones y producción de los siguientes años:

- **Pique Yauricocha:** Se ha invertido a la fecha US\$13.0 millones.
- **Túnel Yauricocha:** Se ha invertido a la fecha US\$11.1 millones.
- **Pique Mascota:** Se ha invertido a la fecha US\$3.1 millones.
- **Pique Cachi-Cachi:** Se ha invertido a la fecha US\$1.2 millones.



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

8. INSTRUMENTOS FINANCIEROS Y RIESGOS RELACIONADOS

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros que incluyen riesgos de crédito, riesgo de liquidez, riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés y riesgo de precios. El programa de administración de riesgos financieros de la Compañía busca reducir los potenciales efectos adversos de los mismos en el rendimiento financiero de la Compañía. Los aspectos más importantes en la administración de estos riesgos son los siguientes:

1. Riesgos de Mercado

1.1 Riesgo de Tipo de Cambio

El riesgo de tipo de cambio resulta de la exposición de la Compañía a la fluctuación del tipo de cambio de las transacciones denominadas en monedas diferentes del dólar estadounidense, su moneda funcional.

La Compañía factura la venta de sus productos y servicios principalmente en dólares estadounidenses. El riesgo de tipo de cambio surge principalmente de los saldos de impuesto a las ganancias y participaciones corrientes y otras cuentas por pagar en nuevos soles.

Las partidas del activo y pasivo que corresponden a operaciones distintas a la moneda funcional, así como la posición neta al riesgo de cambio, se resumen a continuación:

	<u>30/6/2017</u> S/.000	<u>31/12/2016</u> S/.000
Activos:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,117	6,239
Otras cuentas por cobrar	<u>962</u>	<u>1,536</u>
Total	<u>3,079</u>	<u>7,775</u>
Pasivos:		
Cuentas por pagar comerciales	11,558	7,752
Pasivos por impuesto a las ganancias	20,846	7,589
Beneficios a los empleados	15,423	13,460
Otras cuentas por pagar	<u>8,301</u>	<u>13,330</u>
Total	<u>56,128</u>	<u>42,131</u>
Posición (pasiva) neta	<u>(53,049)</u>	<u>(34,356)</u>

Al 30 de junio del 2017 el tipo de cambio utilizado por la Compañía para el registro de los saldos en moneda extranjera es el publicado por la Superintendencia de Banca, Seguros y Administradoras de Fondos de Pensiones de US\$0.307 por S/. 1 (US\$0.336 por S/. 1 al 31 de diciembre del 2016).

La diferencia de cambio por los periodos de seis meses terminado el 30 de junio del 2017 y 2016, respectivamente, está conformada como sigue:

	<u>30/6/2017</u> US\$000	<u>30/6/2016</u> US\$000
Ganancia por diferencia de cambio	2,805	7,101
Pérdida por diferencia de cambio	<u>(3,032)</u>	<u>(7,064)</u>
Diferencia de cambio, neta	<u>(227)</u>	<u>37</u>

Si para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017, el sol peruano se hubiera revaluado en 10% en relación con el dólar estadounidense; con todas las otras variables



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

mantenidas constantes, la utilidad después de impuestos por el año se habría incrementado en US\$981 y US\$1,199 (incrementado en US\$424 y US\$518 para los mismos periodos del 2016) principalmente como resultado de las ganancias/pérdidas de cambio en las otras cuentas por cobrar y el efectivo y equivalentes de efectivo.

La Gerencia no considera que el riesgo de cambio pueda impactar de manera significativamente desfavorable los resultados de la Compañía, por lo que su política es la de asumir controladamente el riesgo de cualquier fluctuación en los tipos de cambio del dólar estadounidense con el producto de sus operaciones. En este sentido la Gerencia considera innecesario cubrir a la Compañía del riesgo de cambio con instrumentos financieros derivados de cobertura. Constantemente se realizan análisis a fin de monitorear este riesgo.

1.2 Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés para la Compañía surge normalmente de su endeudamiento a largo plazo. El endeudamiento a tasas variables expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre sus flujos de efectivo. El endeudamiento a tasas fijas expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable de sus pasivos.

La Compañía administra su riesgo de tasa de interés mediante la obtención de financiamiento principalmente a tasas de interés fijas. La Gerencia de la Compañía considera que el riesgo del valor razonable de tasas de interés no es importante debido a que las tasas de interés de sus contratos de financiamiento no difieren significativamente de la tasa de interés de mercado que se encuentra disponible para la Compañía para instrumentos financieros similares.

1.3 Riesgo de precios

La Compañía está expuesta al riesgo comercial proveniente de cambios en los precios de venta de los concentrados de minerales (commodities), los cuales se determinan en mercados internacionales de acuerdo a variaciones en la oferta y demanda. La Gerencia reduce dicho riesgo mediante contratos de compra-venta firmados, donde se fija, entre otros, el precio por onza al que deben ser facturados los concentrados de minerales entregados.

Si al 30 de junio del 2017 y 2016 el precio del concentrado hubiera sido un 10% mayor/menor y se hubieran mantenido constantes las demás variables, el resultado del año después de impuestos hubiera sido:

<u>Commodity</u>	<u>Incremento/Disminución en el Precio</u>	<u>Efecto en la Utilidad Procedente de Actividades Continuas</u>	
		<u>En miles de US\$</u>	
		<u>T2 - 2017</u>	<u>T2- 2016</u>
Ag	10%	359	365
Cu	10%	273	108
Zn	10%	1,158	559
Pb	10%	464	407
Au	10%	14	62
Total	10%	2,268	1,501



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

2. Riesgo de liquidez

Riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía no pueda honrar sus compromisos y obligaciones financieras a su vencimiento. La Gerencia de la Compañía es prudente frente a dicho riesgo, y mantiene suficiente efectivo y equivalentes de efectivo provenientes de sus operaciones, así como la posibilidad de comprometer y/o tener comprometido financiamiento a través de una adecuada cantidad de fuentes de crédito para cumplir con todas sus obligaciones de corto plazo al 30 de junio del 2016. En este sentido, el 17 de octubre del 2013 la Compañía firmó un contrato de crédito con el Banco de Crédito del Perú (BCP) hasta por US\$60.0 millones. Las principales condiciones de este crédito son las siguientes:

- Plazo de cinco (5) años con un periodo de disponibilidad de tres (3) años
- Tasa de interés de LIBOR + 4.5%
- Ratio mínimo de cobertura de deuda de 1.1x
- Deuda financiera neta / EBITDA menor a 2.0x
- Patrimonio mayor a US\$ 30 millones
- Vida útil de la mina (en años) basada en reservas probadas y probables mayor a 4x, 3x, y 2x para los años 2014, 2015 y 2016, respectivamente.
- Máximo de inversiones de capital de US\$30 millones para el 2014, US\$30 millones para el 2015 y US\$20 millones del 2016 en adelante.

La Compañía mantiene, además, un riguroso programa de planeamiento y elaboración de presupuestos para determinar los recursos necesarios para cumplir con los requerimientos operativos y los planes de expansión y de inversión de la misma.

Al 30 de junio del 2017, la Compañía mantiene efectivo y equivalentes de efectivo por US\$29.6 millones (US\$36.9 millones al 31 de diciembre del 2016).

Al 30 de junio del 2017, la Compañía presenta un índice de liquidez de 1.57 y su prueba ácida es de 1.38. Estos mismos índices al 31 de diciembre del 2016, fueron de 1.50 y 1.26, respectivamente.

El cuadro a continuación analiza los pasivos financieros de la Compañía agrupados sobre la base del período remanente a la fecha del estado de situación financiera hasta la fecha de su vencimiento. Los montos revelados en el cuadro son los flujos de efectivo no descontados.

	Menos de 1 año US\$000	Entre 1 y 2 años US\$000	Entre 3 y 5 años US\$000	Total US\$000
Al 30 de junio del 2017				
Cuentas por pagar comerciales	9,194	-	-	9,194
Otros pasivos financieros	15,099	3,124	-	18,223
Total	24,293	3,124	-	27,417

3. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito de la Compañía se origina de la incapacidad de los deudores de la misma de poder cumplir con sus obligaciones, en la medida que éstas hayan vencido. Las operaciones de venta de concentrados de mineral se realizan a dos clientes; sin embargo, la Compañía considera que en caso no se renueven los contratos de venta de concentrados de mineral con sus dos únicos clientes, se podrán realizar operaciones de comercialización con otros clientes. Asimismo, la Gerencia considera que la Compañía no está expuesta de forma significativa al riesgo de crédito,



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

debido a que sus clientes cancelan sus deudas en períodos promedio de veinte (20) y treinta (30) días, no habiéndose presentado problemas significativos de cobranza.

La Compañía coloca sus excedentes de liquidez en instituciones financieras de prestigio, establece políticas de crédito conservadoras y evalúa constantemente las condiciones existentes en el mercado en el que opera. En consecuencia, la Compañía no prevé pérdidas significativas que surjan de este riesgo.

4. Riesgo de Capital

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar su capacidad de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

La Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento, este ratio se calcula dividiendo la deuda neta entre el patrimonio neto. La deuda neta corresponde al total del endeudamiento financiero (incluyendo el endeudamiento corriente y no corriente) menos el efectivo.

El ratio de apalancamiento al 30 de junio del 2017 y 31 de diciembre del 2016 fue como sigue:

	<u>30/6/2017</u> <u>US\$000</u>	<u>31/12/2016</u> <u>US\$000</u>
Total de Obligaciones financieras	18,223	27,199
Menos: Efectivo y Equivalentes de Efectivo	(29,624)	(36,877)
Deuda neta (activo neto) (A)	(11,401)	(9,678)
Total patrimonio	<u>78,592</u>	<u>66,515</u>
Total (B)	<u>67,191</u>	<u>56,837</u>
Ratio de apalancamiento (A/B)	(<u>0.17</u>)	(<u>0.17</u>)

Durante el primer y segundo trimestres del año del 2017, la Compañía mantuvo su nivel de endeudamiento por el total de obligaciones financieras para cubrir necesidades productivas y comerciales de acuerdo al plan de inversión discutido anteriormente en la sección de riesgo de liquidez. Sin embargo, disminuyó la deuda neta significativamente. La Gerencia considera que este nivel de endeudamiento es adecuado para la capacidad de generación de liquidez de la Compañía.

9. OTROS RIESGOS E INCERTIDUMBRES

Al 30 de junio de 2017, la Compañía está sujeta a diversos reclamos y procesos legales los cuales cubren un amplio espectro de asuntos surgidos durante el normal desarrollo de sus actividades. Cada uno de dichos procesos es sujeto de diversas incertidumbres y existe la posibilidad de que alguno de los mismos pueda ser resuelto de manera desfavorable para la Compañía.

La Compañía considera contingentes a aquellos asuntos en los que un resultado desfavorable es posible (probabilidad del 30% al 49%) y únicamente establece provisiones por aquellos procesos en los que un resultado desfavorable es probable (probabilidad igual o mayor al 50%) y cuyo resultado puede ser razonablemente estimado.

Los principales asuntos contingentes de la Compañía al 30 de junio de 2017 incluyen:



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017
(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

En materia laboral

Existen alrededor de 54 procesos judiciales en trámite (básicamente sobre indemnización por daños y perjuicios derivados de enfermedad profesional) en cuya mayoría se han establecido provisiones en tanto un resultado desfavorable es probable, mientras que se ha considerado como contingente un importe de US\$ 4,608.

En materia tributaria

Existen cuatro procesos contenciosos - tributarios en trámite seguidos contra la SUNAT:

(i) Valores por supuestas inconsistencias correspondientes al ejercicio gravable 2002, relacionadas con el Impuesto a la Renta e Impuesto General a las Ventas. En primera instancia la SUNAT declaró fundado en parte el recurso de reclamación interpuesto, levantando parcialmente las acotaciones. Por los reparos que la Administración Tributaria ha mantenido, la Compañía ha interpuesto recurso de apelación ante el Tribunal Fiscal. Si bien el monto en disputa asciende aproximadamente a US\$ 1'135,600 (incluyendo intereses), la Compañía considera que la mayor parte del reparo será revocado por el Tribunal Fiscal, quedando un monto que puede considerarse como contingente ascendente a US\$ 10,447.

(ii) Valores por supuestas inconsistencias correspondientes al Impuesto a la Renta del ejercicio gravable 2007. La Compañía interpuso recurso de reclamación contra las referidas resoluciones habiendo sido declarado infundado en primera instancia, por lo que interpuso recurso de apelación ante el Tribunal Fiscal. El monto en disputa, incluyendo intereses, asciende aproximadamente a US\$ 2'312,879. La Compañía ha establecido provisiones por una porción de este reparo respecto del cual considera probable un resultado desfavorable; no obstante, considera que la mayor parte del mismo será revocado por el Tribunal Fiscal, quedando un monto que puede considerarse como contingente ascendente a US\$ 41,632.

(iii) Valores por una supuesta deducción indebida de la renta neta imponible del ejercicio 2008 que estaba dada por una provisión por desvalorización de existencias. La disputa gira en torno a la disminución del saldo a favor de ese ejercicio por el desconocimiento que realiza la SUNAT de la mencionada deducción (30% del monto de la misma) pese a que, tributariamente, el importe de la referida provisión era también considerado como un ingreso de tal manera que el efecto fiscal resultaba neutro. La Compañía interpuso recurso de reclamación ante la SUNAT el cual ha sido declarado infundado, por lo que ha interpuesto recurso de apelación ante el Tribunal Fiscal, siendo posible un resultado desfavorable para los intereses de la Compañía. Las multas derivadas de este reparo, igualmente reclamadas, ascienden aproximadamente a US\$ 9,374.

(iv) Valores por supuestas inconsistencias en la declaración y pago de la contribución al ESSALUD del ejercicio 2012, en tanto que SUNAT califica como remuneración (gravada con dicho tributo) ciertos conceptos que la Compañía considera que son extraordinarios y, por tanto, no remunerativos. La Compañía ha interpuesto recurso de reclamación ante la SUNAT el cual ha sido declarado infundado en primera instancia, habiéndose interpuesto recurso de apelación ante el Tribunal Fiscal. En este caso, la Compañía considera como contingente un importe ascendente a US\$ 43,865.

Por otro lado, cabe informar que el Organismo de Evaluación y Fiscalización Ambiental (OEFA) ha cobrado coactivamente las órdenes de pago por el concepto de Aporte por Regulación (APR) por los periodos de enero a diciembre de 2014 pese a que dichos valores se encontraban impugnados ante el Tribunal Fiscal en la vía contencioso tributaria. Tal como se ha explicado en anteriores oportunidades, los importes por concepto de APR de dichos periodos estaban provisionados contablemente.

Sin perjuicio de ello, la Compañía ha interpuesto en la vía judicial una acción contencioso administrativa a efecto que se declare inaplicable el cobro del APR por considerar que el mismo constituye una barrera burocrática ilegal y carente de razonabilidad. El gremio minero y otras empresas del sector también han cuestionado por otras vías legales el pago del APR.



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

En materia ambiental y de seguridad minera

En cuanto a los procesos administrativos sancionadores y procesos judiciales derivados de supuestas infracciones en materia ambiental y de seguridad y salud ocupacional, se tienen 29 procesos en giro producto de supervisiones efectuadas por el OSINERGMIN y el OEFA. La Compañía ha establecido provisiones por la mayoría de los mismos en tanto considera probable un resultado desfavorable, mientras que el cálculo de los asuntos donde un resultado desfavorable es posible, y por tanto contingente, asciende a US\$ 12,135.

En materia administrativa

En cuanto a los procesos iniciados por entidades tales como SUTRAN, SUNAFIL, ESSALUD y otras por supuestas infracciones de orden administrativo, se tienen 23 procesos en trámite. La Compañía ha establecido provisiones por la parte que considera probable un resultado desfavorable, mientras que el cálculo de los asuntos donde un resultado desfavorable es posible, y por tanto contingente, asciende a US\$ 455.

Otras materias en el ámbito judicial

La Compañía mantiene otros procesos judiciales cuyo monto contingente asciende a US\$ 120,419.

10. INDICADORES FINANCIEROS FUERA DEL MARCO DE LAS NIIF

Los siguientes indicadores financieros han sido elaborados fuera del marco de las NIIF y por lo tanto no pueden ser comparados directamente con indicadores financieros similares presentados por otras compañías.

Ingresos Netos de Producción por Tonelada Procesada

Ingresos de Producción por Tonelada Procesada (expresado en miles de Dólares Americanos, salvo se indique lo contrario)	3 Meses Terminados		6 Meses Terminados	
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016
Ingresos Brutos	40,305	28,388	80,861	44,618
Reversar: Costos de Tratamiento	(2,446)	(4,980)	(4,501)	(8,709)
Ingresos Netos	37,859	23,408	76,360	35,909
Ajustos por las variaciones en inventarios concentrados	(1,539)	(1,361)	(372)	1,125
Ingresos Netos de Producción	36,320	22,047	75,988	37,034
Toneladas Procesadas	237,912	215,510	489,092	423,090
Ingresos Netos de Producción por Tonelada Procesada	US\$ 152.66	102.30	155.37	87.53

Cash Cost por onza equivalente de plata vendido y libra equivalente de cobre vendido

La Compañía utiliza el indicador financiero del Cash Cost por onza equivalente de plata vendido y libra equivalente de cobre vendido, el cuál no está contemplado dentro del marco de las NIIF, para administrar y evaluar su desempeño operativo. La Compañía considera que, en adición a los indicadores convencionales preparados de acuerdo con las NIIF, determinados inversionistas usan esta información para evaluar el desempeño de la Compañía y su habilidad para generar flujos de efectivo. Dicho indicador es presentado para proveer información adicional y no debería ser considerado sin la otra información contenida en este informe o como un sustituto de otros indicadores del desempeño elaborados sobre la base de las NIIF.



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017
(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

El siguiente cuadro muestra la conciliación entre el Cash Cost y el costo de ventas reportado en el Estado de Resultados Integrales de la Compañía para los periodos de tres (3) y seis (6) meses terminados el 30 de junio del 2017 y 2016:

Cash Cost por Tonelada Procesada <i>(expresado en miles de Dólares Americanos, salvo se indique lo contrario)</i>	3 Meses Terminados		6 Meses Terminados	
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016
Costo de Ventas	20,357	17,421	38,942	28,236
Reversar: Participación de Trabajadores	(1,160)	(192)	(2,467)	(192)
Reversar: D&A/Otras Provisiones	(3,201)	(1,710)	(6,949)	(3,372)
Reversar: Variación de Inventarios Finales	(620)	(3,578)	372	(1,251)
Cash Cost Total	15,376	11,941	29,898	23,421
Toneladas Procesadas	237,912	215,510	489,092	423,090
Cash Cost por Tonelada Procesada	US\$ 64.63	55.41	61.13	55.36

El siguiente cuadro provee información detallada del Cash Cost por onza equivalente de plata vendido y libra equivalente de cobre vendido de Yauricocha para los periodos de tres (3) y seis (6) meses terminados el 30 de junio del 2017 y 2016:

Cash Cost por oz. equivalente de plata vendido y libra equivalente de cobre vendido <i>(expresado en miles de Dólares Americanos, salvo se indique lo contrario)</i>	3 Meses Terminados		6 Meses Terminados	
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016
Costo de Ventas Total	15,996	15,519	29,526	24,672
Costos de Tratamiento	2,446	4,980	4,501	8,709
Gastos de Ventas	1,096	916	2,093	1,534
Gastos de Administración	1,496	1,102	2,728	2,227
Gasto de Capital de Mantenimiento	4,336	1,289	5,948	2,629
All-in Sustaining Cash Costs	25,370	23,806	44,796	39,771
Oz. equivalente de plata vendido (000's) ⁽¹⁾	1,884	1,617	3,716	2,670
Cash Cost por oz equivalente de plata vendido	US\$ 8.49	9.60	7.95	9.24
All-in Sustaining Cash Cost por oz. equivalente de plata vendido	US\$ 13.47	14.72	12.05	14.90
Lb equivalente de cobre vendido (000's) ⁽¹⁾	16,114	13,824	31,785	22,833
Cash Cost por lb equivalente de cobre vendido	US\$ 0.99	1.12	0.93	1.08
All-in Sustaining Cash Cost por lb equivalente de cobre vendido	US\$ 1.57	1.72	1.41	1.74

(1) Onzas equivalente de plata y libras equivalente de cobre han sido calculadas usando los siguientes precios de metales: \$19.50/oz Ag, \$2.28/lb Cu, \$1.05/lb Zn, \$0.85/lb Pb, \$1.369/oz Au.

EBITDA ajustado

La Compañía utiliza el indicador financiero de EBITDA ajustado, el cuál no está contemplado dentro del marco de las NIIF, para administrar y evaluar su desempeño operativo. EBITDA ajustado es definido por la gerencia como EBITDA ajustado por partidas no-monetarias y/o no-recurrentes incluyendo, pero no limitado, a diferencias de cambio, resultado por operaciones descontinuadas, ganancias o pérdidas no realizadas por instrumentos financieros. La Compañía considera que, en adición a los indicadores convencionales preparados de acuerdo con las NIIF, determinados inversionistas usan esta información para evaluar el desempeño de la Compañía y su habilidad para generar flujos de efectivo. Dicho indicador es presentado para proveer información adicional y no debería ser considerado sin la otra información contenida en este informe o como un sustituto de otros indicadores del desempeño elaborados sobre la base de las NIIF.

El siguiente cuadro muestra la conciliación de EBITDA ajustado al Estado de Resultados para los periodos de tres (3) y seis (6) meses terminados el 30 de junio del 2017 y 2016:

<i>(expresado en miles de Dólares Americanos, salvo se indique lo contrario)</i>	Tres meses terminados		Doce meses terminados	
	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016	Junio 30, 2017	Junio 30, 2016
Ganancia neta del ejercicio	9,761	3,274	21,643	1,888
<i>Ajustes por:</i>				
Depreciación y amortización	3,844	1,157	7,313	2,733
Intereses y otros gastos financieros	210	570	579	1,249
Ingresos por intereses	(126)	7	(83)	25
Diferencia de cambio	2	(23)	227	(37)
Impuestos totales	5,184	287	9,742	324
EBITDA ajustado	18,875	5,272	39,421	6,182



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

11. PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES Y USO DE ESTIMACIONES

Bases de preparación y políticas contables

La Compañía ha preparado sus estados financieros trimestrales no auditados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el International Accounting Standards Board ("IASB"), las cuales incluyen a las Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC"), y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de las NIIF ("CINIIF") y por el antiguo Standing Interpretations Committee ("SIC"). Los estados financieros trimestrales no auditados, han sido preparados de acuerdo a las normas e interpretaciones vigentes al 31 de marzo del 2017.

No han habido cambios en las políticas contables aplicadas por la Compañía a sus estados financieros trimestrales no auditados al 31 de marzo del 2017 en relación a sus más recientes estados financieros auditados al 31 de diciembre del 2016.

Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Gerencia realice juicios, estimaciones y supuestos para la determinación de saldos de activos, pasivos y montos de ingresos y gastos, así como para la revelación de activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados financieros que no tienen origen en fuentes de uso público. Los resultados reales pueden diferir de los estimados, dichas diferencias podrían ser materiales. Las estimaciones y los supuestos que las soportan son revisadas sobre una base periódica. Las revisiones efectuadas a estimaciones previamente reconocidas son registradas en el período en el que la estimación es revisada, si la revisión afecta solo a ese período, o en ese período y períodos futuros si la revisión afecta a ambos, período actual y períodos futuros.

Las estimaciones, juicios y supuestos aplicados en la preparación de los presentes estados financieros trimestrales no auditados de la Compañía, son consistentes con aquellas aplicadas y reveladas en la nota 4 de los estados financieros anuales auditados de la Compañía al 31 de diciembre del 2016.

12. DECLARACIONES SOBRE EL FUTURO

Cierta información contenida en este reporte o incorporada en él por referencia, incluida la información referente al desempeño financiero u operativo futuro de la Compañía, constituye "declaraciones sobre el futuro". Salvo por la información sobre acontecimientos que ya han ocurrido, este documento contiene proyecciones sujetas a contingencias e imprecisiones. Los términos "creer", "esperar", "anticipar", "contemplar", "apuntar a", "planear", "intentar", "proyectar", "continuar", "presupuestar", "estimar", "posiblemente", "será", "programación", sus formas derivadas y otras expresiones similares se utilizan para identificar dichas declaraciones sobre el futuro. Las declaraciones sobre el futuro se basan necesariamente en un número de estimados y supuestos que si bien la Compañía considera razonables, están inherentemente sujetos a cambios en las condiciones comerciales, económicas y competitivas, así como a contingencias; es así que factores conocidos y desconocidos podrían causar que los resultados reales difieran sustancialmente de los proyectados en las declaraciones sobre el futuro. Dichos factores incluyen, mas no están limitados a, las fluctuaciones en el mercado cambiario; las fluctuaciones en el precio de los metales o de otros productos en operaciones al contado "spot" y a futuro "futuros", o de otros "commodities" (tales como el combustible y la electricidad, entre otros); los riesgos que surgen de mantener instrumentos derivados (tales como el riesgo crediticio, el riesgo de liquidez en el mercado y el riesgo de tener que ajustar el precio al precio de mercado); los cambios que ocurran en el Perú, a nivel nacional y de los gobiernos locales, en las leyes, la tributación, los controles, la regulación y los sucesos políticos, sociales o económicos; las oportunidades de negocios que puedan presentarse o que la Compañía esté tratando de conseguir; la habilidad para integrar exitosamente sus adquisiciones; las dificultades operativas o técnicas relacionadas con las actividades mineras; la naturaleza especulativa de la exploración y explotación del oro, incluidos los riesgos de obtención de las licencias y los permisos necesarios; las cantidades o leyes decrecientes de las reservas; los cambios adversos en el rango crediticio de la Compañía; y las contingencias por los títulos



Sociedad Minera Corona S.A.

Análisis y Discusión de la Gerencia

Para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2017

(Expresados en miles de US Dólares, salvo se indique lo contrario)

de propiedades mineras, particularmente aquellas que aún no han sido desarrolladas para su explotación. Asimismo, existen riesgos y daños asociados con la exploración, el desarrollo y la extracción del mineral, incluidos los daños ambientales, los accidentes de trabajo, las formaciones poco comunes o inesperadas, las presiones, los soterramientos y las inundaciones (y el riesgo de contar con seguros inadecuados o la incapacidad de obtener los seguros para cubrir estos riesgos). Muchas de estas incertidumbres y contingencias pueden afectar los resultados reales de la Compañía, los que podrían diferir sustancialmente de aquellos que han sido expresados o estén implícitos en las declaraciones sobre el futuro preparadas por o para la Compañía. En este sentido, se advierte a los inversionistas que las declaraciones sobre el futuro no constituyen una garantía del desempeño futuro. Estas salvedades se aplican a toda la declaración y declaraciones sobre el futuro contenidas en este reporte.

La Compañía declara que no asume ninguna obligación de actualizar o revisar cualquier declaración sobre el futuro ya sea por contar con nueva información, por hechos que ocurran en el futuro o por cualquier otro motivo, sin perjuicio de las disposiciones contenidas en el último párrafo del artículo 58 de la Ley del Mercado de Valores.